

*Make an Impression!*  
**nasmedia**

상반기 결산 01  
- 2011 상반기 디지털 마케팅 이슈

# Index

---

## I. 광고비 현황

1. 매체별 광고비 비중
2. 매체별 이용 시간과 광고비 비중
3. 인터넷 DA 광고비 현황

## II. 디지털 광고 이슈

1. 인터랙티브 영상 광고
2. 지역 광고의 디지털 영역 편입
3. 모바일 광고의 성장

## Appedix. 디지털 서비스 동향

## I. 광고비 현황

1. 매체별 광고비 비중

2. 매체별 이용 시간과 광고비 비중

① 매체별 이용 시간 변화

② 매체별 이용 시간 비중과 광고비 비중 변화

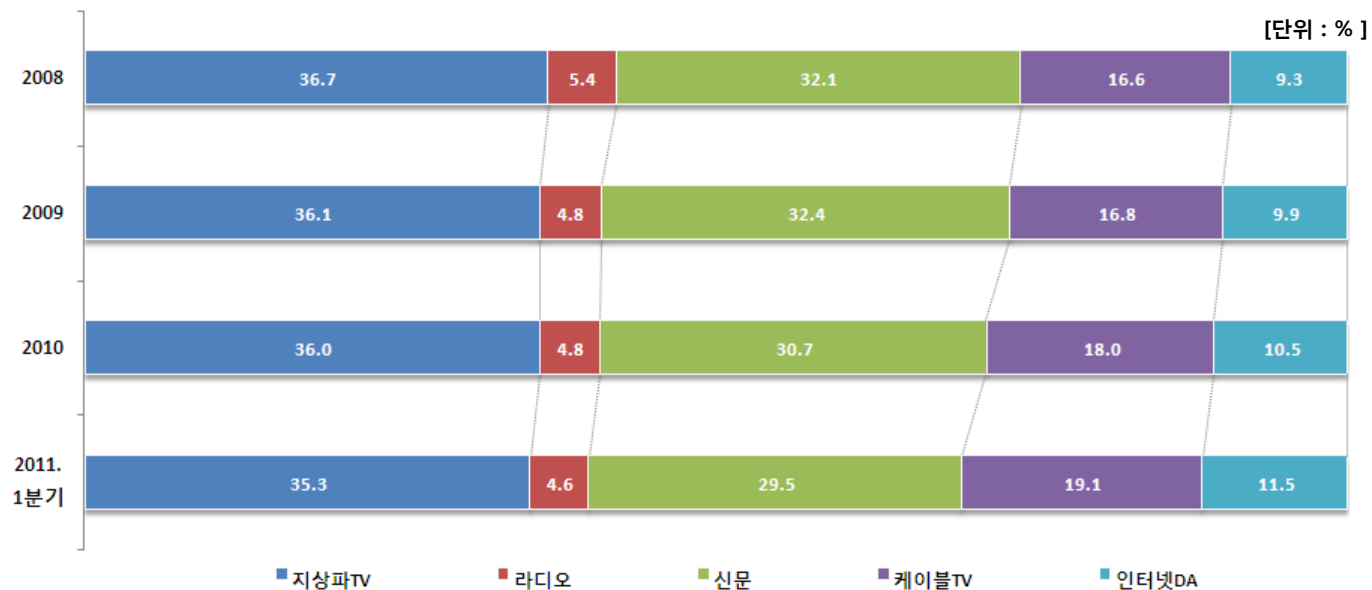
3. 인터넷 DA 광고비 현황

# I. 광고비 현황

## 1. 매체별 광고비 비중

- 2011년 1분기, 인터넷 DA의 광고비 비중은 11.5% 수준으로 추정
- 케이블방송과 인터넷 DA의 광고비 비중은 지속적으로 확대되는 추세를 보임
- 지상파TV, 라디오, 신문의 비중은 지속적으로 감소하고 있으며, 신문은 2008년 대비 감소세가 가장 크게 나타남

[ 매체별 광고비 비중 ]



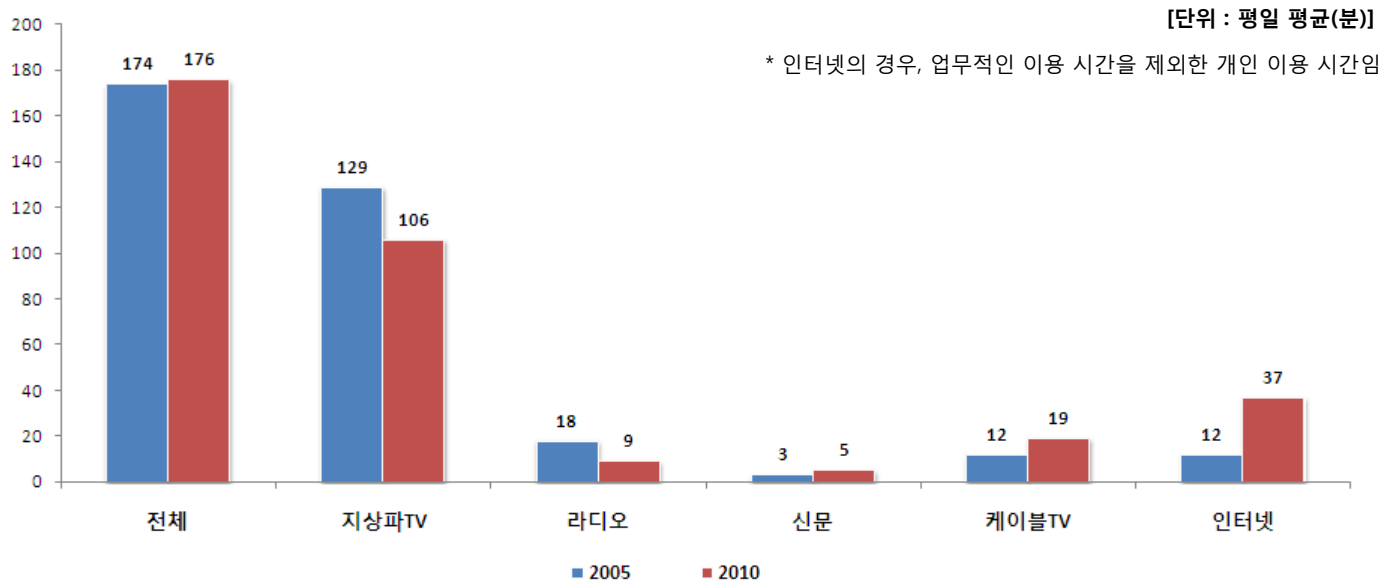
\* Source : 2008~2010 제일기획 / 인터넷마케팅협회 광고비 발표자료 / 2011.1분기 KADD, 애드램 - 나스미디어 추정

# I. 광고비 현황

## 2. 매체별 이용 시간과 광고비 비중 - ① 매체별 이용 시간 변화

- 2010년 인터넷 이용 시간은 평일 평균 37분으로 2005년 대비 이용 시간이 가장 크게 증가
  - 2010년 미디어 전체 이용 시간은 2005년 대비 2분 증가
  - 케이블TV와 인터넷의 이용 시간은 증가, 지상파 TV와 라디오는 감소, 신문은 소폭 증가한 보합세

[ 매체별 이용 시간 변화 ]



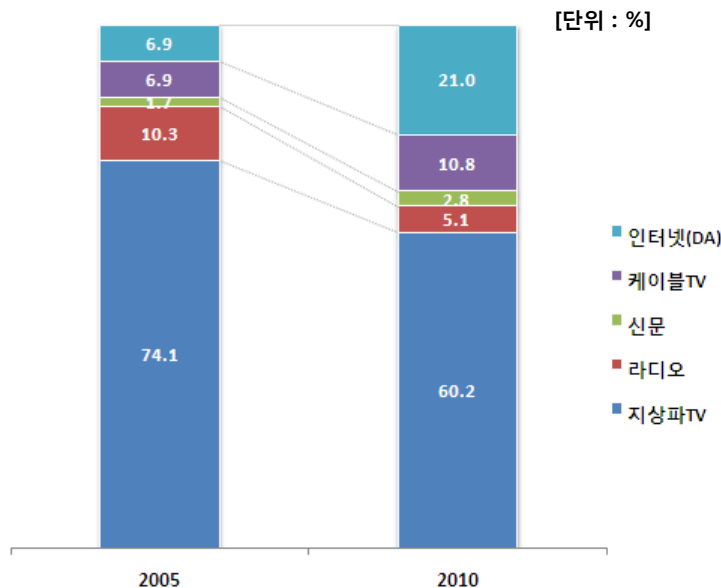
\* Source : KBS&서울대 '2010 국민생활시간조사'(2011.02)

# I. 광고비 현황

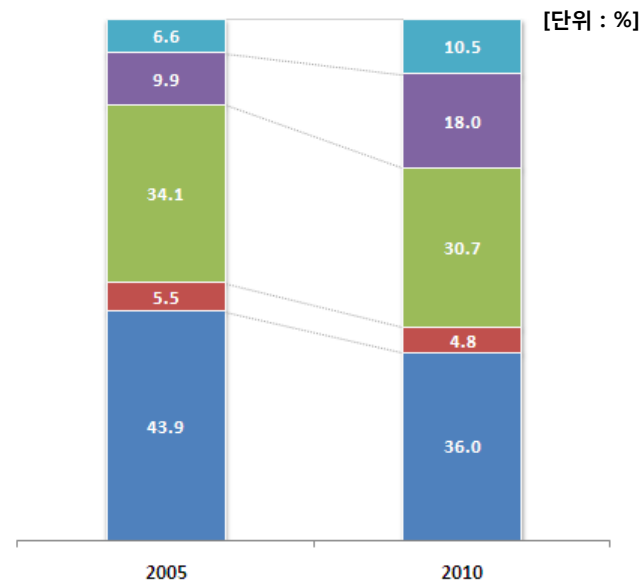
## 2. 매체별 이용 시간과 광고비 비중 - ② 매체별 이용 시간 비중과 광고비 비중 변화

- 지상파TV와 신문의 광고비가 케이블TV와 인터넷 DA로 이동
- 이용 시간 면에서 TV의 비중이 가장 크게 감소한 반면, 인터넷의 비중이 가장 크게 증가
- 광고비 면에서 TV의 비중이 가장 크게 감소한 반면, 케이블 TV의 비중이 가장 크게 증가
- 신문의 경우, 이용 시간과 광고비 비중 간 차이가 크게 나타남

[ 매체별 이용 시간 비중 변화 ]



[ 매체별 광고비 비중 변화 ]

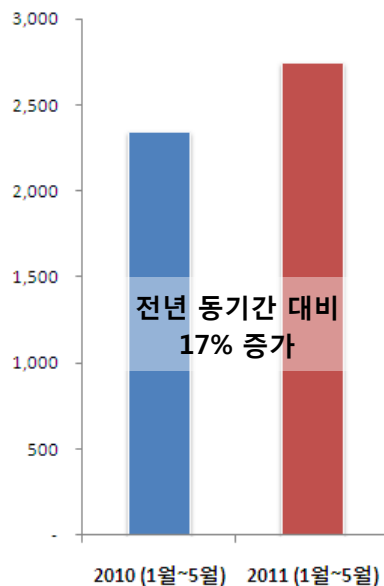


\* Source : KBS&서울대 '2010 국민생활시간조사'(2011.02)  
제일기획 광고비 조사(2005, 2010)

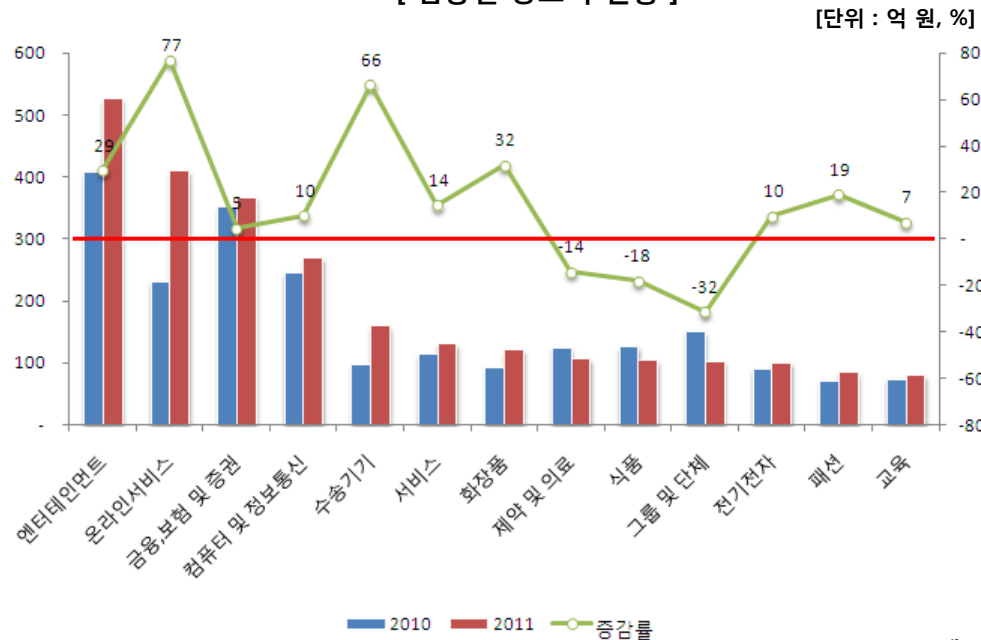
## 3. 인터넷 DA 광고비 현황

- 2011년 1월~5월의 광고비는 전년 동기간 대비 17% 증가
- 대부분의 업종에서 광고비가 증가하였고, 특히 온라인 서비스와 수송기기가 각각 77%와 66%으로 큰 폭 상승
- DA 신규 집행 업종 : 소셜 커머스(온라인서비스)
- DA 집행 확대 : 웨보레 대규모 브랜딩(수송기기), 신규 런칭 게임 광고 집행 활발(엔터테인먼트),  
광고 집행 브랜드 증가(화장품)

[ 인터넷 DA 광고비 규모 ]



[ 업종별 광고비 현황 ]

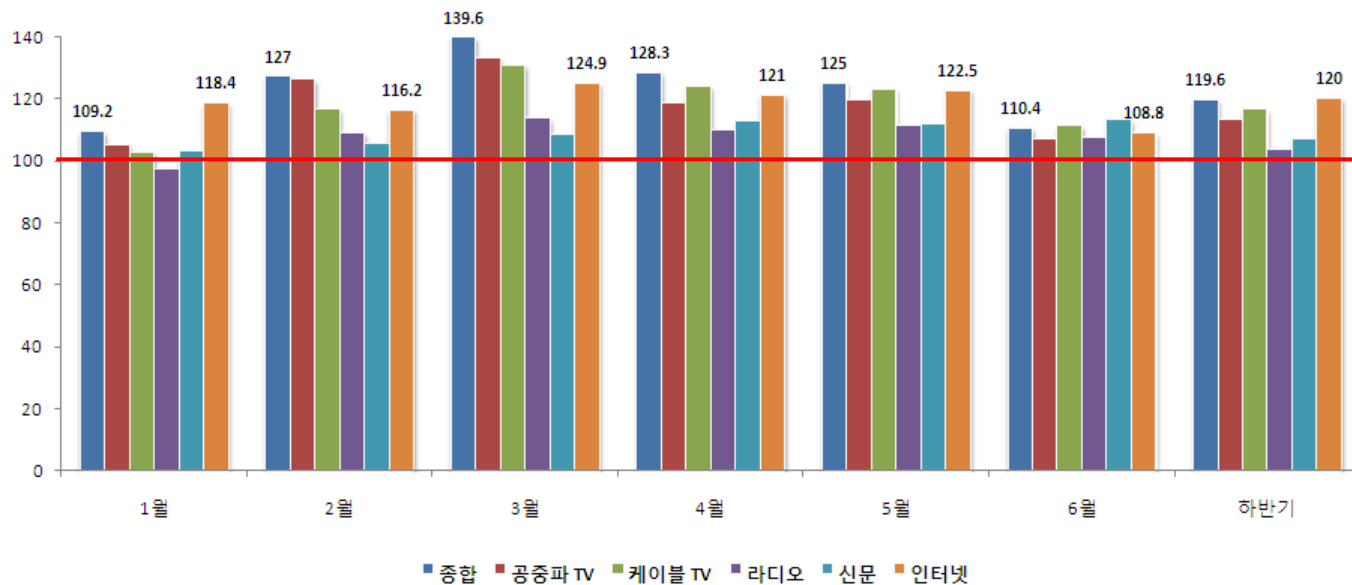


\* Source : 애드랩

## 4. 하반기 광고 시장 전망

- 2011년 하반기 인터넷 광고 경기 지수는 120으로 상반기 대비 광고비 증가 예상
- 인터넷 광고의 경우, 2011년 상반기 100 이상의 지수를 보였으며 하반기는 120으로 전 매체 중 가장 높은 지수를 보임
- 전 매체의 예측 지수가 100 이상으로 전반적으로 광고비가 증가할 것으로 예상

[ 2011 광고 경기 지수 추이 ]



\* Source : KOBACO



## **II. 디지털 광고 이슈**

### **1. 인터랙티브 영상 광고**

- ① 개념
- ② 페이스북 소셜 무비

### **2. 지역 광고의 디지털 영역 편입**

- ① 소셜커머스 형태의 지역 광고
- ② 소셜커머스를 통한 지역 광고의 저변 확대
- ③ LBS 기반 실시간 할인 쿠폰 모바일 서비스
- ④ 디지털 플랫폼 사업자의 지역 광고 시장 진입

### **3. 모바일 광고의 성장**

- ① 시장 현황
- ② 모바일 배너 광고의 매력
- ③ 마케팅 툴로서 모바일 애플리케이션

# II. 디지털 광고 이슈

## 1. 인터랙티브 영상 광고 - ① 개념

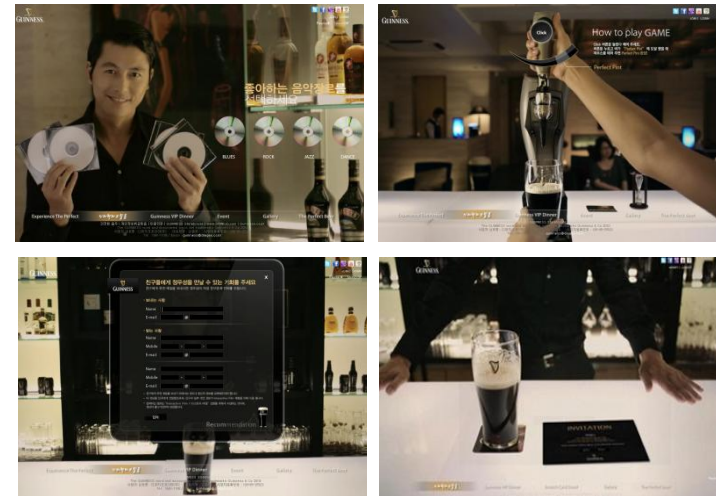
- 브랜드 메시지를 인터랙티브 요소를 가미하여 영상 스토리로 풀어가는 형식의 디지털 광고 등장
- 이용자나 지인의 사진이 광고 속에서 노출되거나 이용자의 선택에 따라 스토리가 전개되는 인터랙티브 형태의 영상 광고
- 영상 속에서 자연스럽게 상품 및 브랜드 정보가 노출되고, 이용자가 입력한 개인 정보로 영상 속 주인공의 전화가 걸려오거나 초대장이 날아오는 등 이용자의 브랜드 경험 극대화
- 일방향적 광고보다 몰입도와 임팩트가 높고, SNS 연동을 통해 공유와 전파가 빨라 광고 파급력이 높음

### [ 인터랙티브 영상 광고 ]

#### - 필립스 면도기 -



#### - 기네스 맥주 -



## II. 디지털 광고 이슈

### 1. 인터랙티브 영상 광고 - ② 페이스북 소셜 무비

- 페이스북 내에서 자신의 친구를 직접 캐스팅해 영화 속 배우들과 호흡을 맞추는 인터랙션 무비 화제

- 올 초 BMW는 국내 최초로 페이스북 팬페이지에서 배우 이윤지를 내세워 액션스릴러 형식의 이야기를 직접 꾸밀 수 있는 '나만의 에피소드 X3'로 화제를 일으키며 큰 인기를 얻었고, 유사하게 뉴트로지나 맨의 런칭을 기념한 이하늬 주연의 소셜 무비가 빠른 속도로 확산되고 있음

- 소셜 무비는 차별화된 브랜드 이미지 전달 효과가 커 향후 다양한 제품군의 제작이 예상됨

#### [ 페이스북 소셜 무비 ]

##### - BMW Episode 3 -



[www.facebook.com/BMWKorea](http://www.facebook.com/BMWKorea)

##### - 뉴트로지나 포맨 -



<http://www.facebook.com/Neutrogenamenkorea>

# II. 디지털 광고 이슈


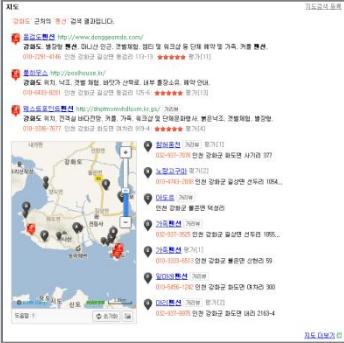
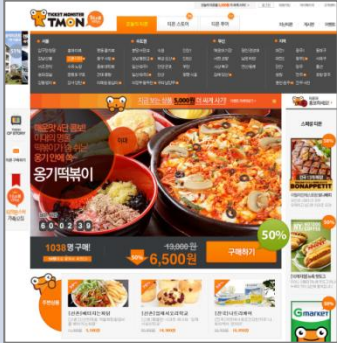
## 2. 지역 광고의 디지털 영역 편입 - ① 소셜커머스 형태의 지역 광고

● 소셜커머스는 브랜딩과 매장 방문 유도로 새로운 지역 광고 형태로 자리잡고 있음

- 기존 전단지, 현수막, 쿠폰북 형태의 지역 광고가 온라인 키워드 형태로 온라인 영역으로 편입

- 소셜커머스는 웹을 기점으로 상품에 대한 상세 소개 페이지와 할인 쿠폰을 판매, SNS를 활용한 광고 파급력으로 지역 광고의 온라인 편입을 확대하고 있음

[ 지역 광고의 유형 ]

인쇄 지역 광고	온라인 로컬 광고	소셜 커머스 지역 광고
		
<p>전단지, 쿠폰북, 현수막, 지역 광고지 형태</p>	<p>키워드, 지도 내 표시 형태</p>	<p>상품 상세 설명 페이지, 할인 쿠폰 결합</p>

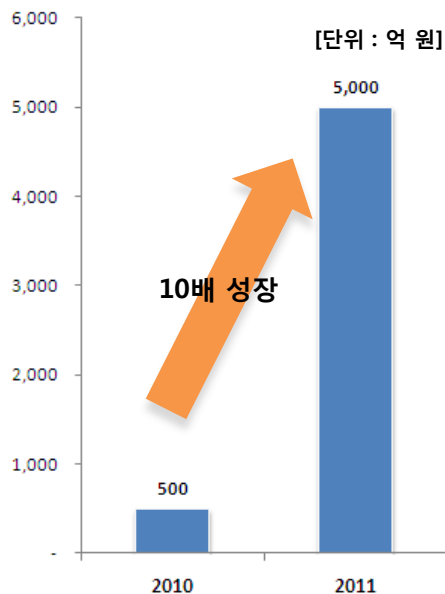
## II. 디지털 광고 이슈

### 2. 지역 광고의 디지털 영역 편입 - ② 소셜커머스를 통한 지역 광고의 저변 확대

● 소셜커머스의 성장에 힘입어 지역이 세분화되면서 광고 시장의 저변 확대

- 소셜커머스의 매출액은 2010년 500억 수준에서 2011년 5,000억 규모를 예상할 정도로 고속 성장
- 초기 하루에 한가지 상품을 판매하던 형태에서 지역 세분화하여 다양한 상품을 판매
- 소셜커머스의 지역 커버리지를 전국으로 확대하고 있으며, 지역 전문 소셜커머스 또한 등장하여 지역 특화 매장 발굴

[ 소셜커머스 매출액 ]



\* Source : 정보통신정책연구원

[ 소셜커머스의 지역 커버리지 ]

전국 기반 소셜커머스	지역 전문 소셜커머스
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 부산경남 : 지금샵, 달인쿠폰, 티켓앤더시티, 티켓맘</li> <li>■ 대구 : 반즐, 아이엠티켓</li> <li>■ 광주 : 워너프라이스, 쿠스테이, 티켓매직</li> <li>■ 인천 : 티켓인</li> <li>■ 의정부 : 소쿤</li> </ul>
<p>수도권 중심 전국으로 영업력 확대</p>	<p>해당 지역 전문 소구 지역 밀착형 매장 영업으로 경쟁력</p>

## II. 디지털 광고 이슈

### 2. 지역 광고의 디지털 영역 편입 - ③ LBS 기반 실시간 할인 쿠폰 모바일 서비스

- 위치정보를 기반으로 '지금' 사용 가능한 주변 상점의 할인 쿠폰을 보여주는 모바일 서비스 등장
- 모바일의 실시간성을 반영한 광고 형태로, 상점은 수량, 시간, 할인율 등을 자유로운 조건으로 설정해 쿠폰 발행하고 이용자의 실시간 매장 방문을 유도하는 마케팅 가능
- 하반기 그루폰 나우, 티몬 나우 출시 예정이며, 대형 소셜커머스의 모바일 서비스에서 실시간 할인 쿠폰 모델이 포함될 것으로 예상

[ 실시간 할인 쿠폰 서비스 ]

**A세트 20% 할인  
~ 오후 3시까지  
10 테이블 한정**

**실시간 할인 쿠폰  
어플리케이션**

**매장 방문**

**쿠폰 구매**

**현재**  
로티플 - 강남 중심으로 서비스 중

**하반기 출시 예정**  
그루폰 나우  
티몬 나우  
...

## II. 디지털 광고 이슈

### 2. 지역 광고의 디지털 영역 편입 - ④ 디지털 플랫폼 사업자의 지역 광고 시장 진입

- 통신사와 포털 중심의 플랫폼 사업자가 기술력을 내세워 지역 광고의 디지털화 가속 주도
  - LG U+는 위치기반 소셜쇼핑 애플리케이션 '딩동'과 U+ Zone에서 WiFi 접속시 광고주 이벤트 페이지를 기본 노출하는 광고 상품을 출시하여 지역 광고 시장 공략
  - KT와 NBP의 합작사 설립 발표, KT의 올레TV, 올레 캐치캐치 / 네이버의 웹, 지도, 모바일 등 기존 매체를 아우르는 통합 광고 플랫폼 구축하여 위치기반 광고 서비스 주력 예정

[ KT-NBP 합작사의 지역 광고 사업 모델 ]



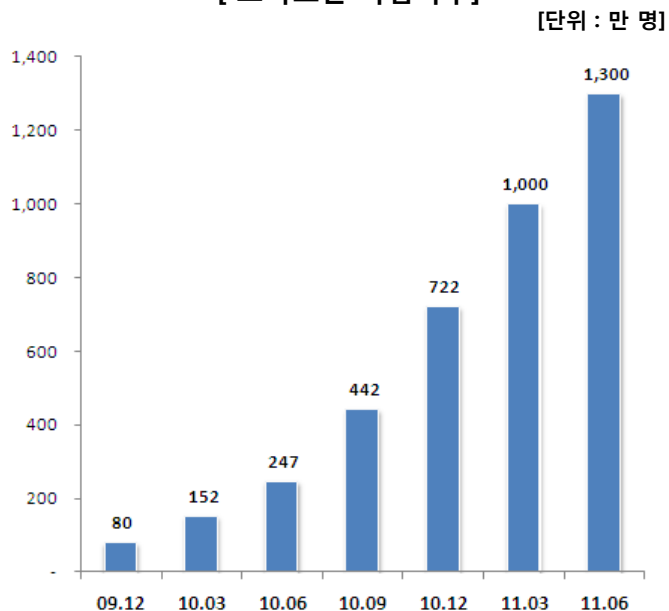
## II. 디지털 광고 이슈

### 3. 모바일 광고의 성장 - ① 시장 현황

● 스마트폰 대중화에 힘입어 2011년 모바일 광고가 본격화되고 있음

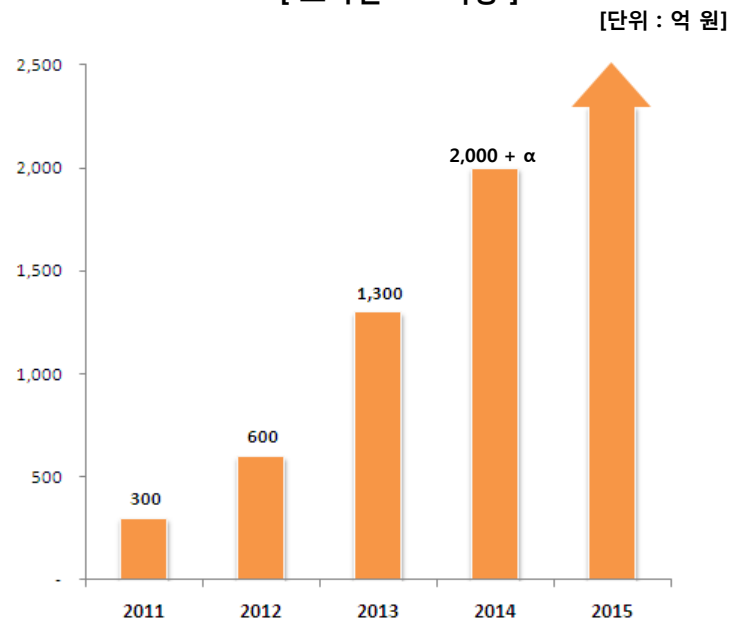
- 스마트폰 가입자수는 2011년 3월 1,000만 돌파 이후 6월 1,300만으로 증가하여 핸드폰 이용자 4명 중 1명이 스마트폰 이용
- 2011년 모바일 DA 시장은 약 300억 수준으로 예상되며, 2014년에는 2,000억 이상의 규모로 성장할 것으로 전망

[ 스마트폰 가입자수 ]



\* Source : 방송통신위원회, 신문기사 참조

[ 모바일 DA 시장 ]



\* Source : 나스미디어 자체 전망 (2011.05)



## II. 디지털 광고 이슈

### 3. 모바일 광고의 성장 - ② 모바일 배너 광고의 매력

- 모바일 광고는 캠페인 목적과 타겟에 맞는 랜딩 페이지 설정이 자유로워 이용자 인터랙티브 유도 효과적
- 모바일 광고는 개인화 디바이스의 특성으로 1:1 타겟팅이 용이, 스마트폰의 다양한 기능을 활용하여 정보 전달, 인터랙티브 유도, SNS 공유 등의 과정을 통해 브랜드 경험을 제공

#### [ 모바일 광고의 주요 특징 ]



## II. 디지털 광고 이슈

### 3. 모바일 광고의 성장 - ③ 마케팅 툴로서 모바일 애플리케이션

- 증강현실 게임 애플리케이션은 기술과 게임, 소셜이 결합하여 이용자들에게 새로운 브랜드 경험 제공
- 증강현실 게임은 현실의 공간을 광고판으로 활용하여, 스마트폰 카메라모드에서 보이는 캐릭터를 잡아 포인트를 받거나 경품, 쿠폰을 획득하는 형태로 이용자들이 재미와 혜택을 동시에 제공
- 캐릭터를 통해 상품 및 매장 정보 노출이 가능하고, 교환 쿠폰을 통해 매장 방문 유도
- SNS 기능이 결합하여, 포인트 교환 및 공유 등의 과정을 통해 자연스러운 브랜딩 효과

#### [ 증강현실 App 마케팅 ]

##### - 증강현실 게임 App -



##### - 마케팅 사례 -

- 광고주 : 쉐보레
- App : 쉐보레 캐치 어플
- 진행방법 : 서울 모터쇼 기간 동안 어플을 실행하여 행사장에 나타나는 골드보타이를 캐치하여, 즉석 당첨 경품 확인  
즉석 경품 당첨시 쉐보레 부스에서 바로 경품 교환
- 효과 : 쉐보레 골드보타이 캐릭터를 통해 브랜드 인지 유도  
경품 교환을 위해 부스 방문을 유도해 신차 홍보 효과



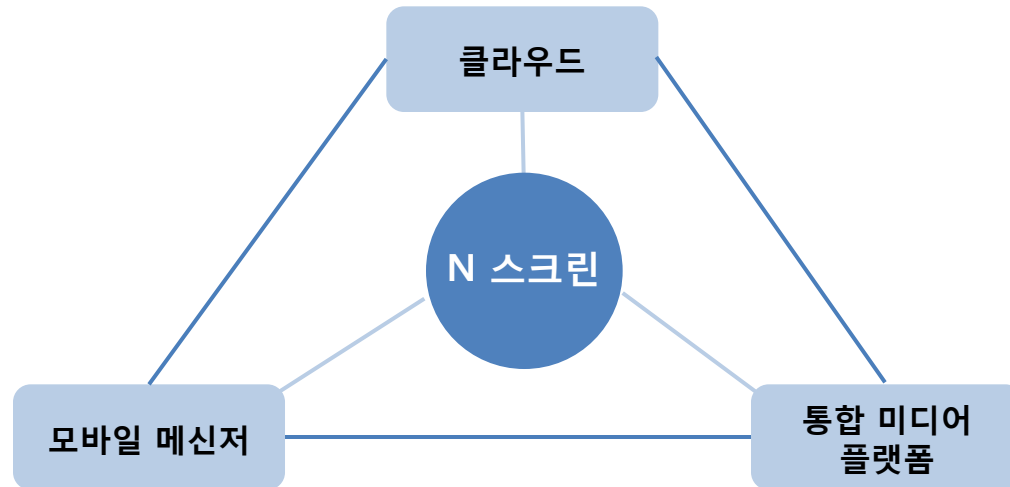
## Appendix. 디지털 서비스 동향

1. 서비스 동향
2. 클라우드 서비스 동향
3. 모바일 메신저 동향
4. 통합 미디어 플랫폼 동향
5. N스크린과 광고 전망

## 1. 서비스 동향

- N스크린 서비스 구현을 위한 포털 사업자, 통신 사업자, 제조사 별로 전략 플랫폼 구축 경쟁
  - 개인 콘텐츠 저장 및 관리 플랫폼으로서의 클라우드
  - 크로스플랫폼, 크로스디바이스 메시징 서비스 위한 모바일 메신저
  - 영상 위주의 멀티 디바이스 콘텐츠 서비스 위한 플랫폼






[ N스크린 전략 플랫폼 ]



## 2. 클라우드 서비스 동향

- 콘텐츠 저장 공간과 디바이스 간 데이터 동기화 기능 제공하는 클라우드 서비스 활성화
  - 포털 사업자, 통신 사업자, 제조사가 서비스 경쟁력 강화 목적으로 개인용 클라우드 서비스 경쟁하고 있으며, 멀티 디바이스에서 개인 콘텐츠의 접근, 관리가 용이하여, 실질적인 이용자 락-인 효과가 나타나고 있음
  - 애플 아이클라우드 하반기 출시를 발표하였으나, 국내에서는 포털과 통신 사업자의 클라우드 서비스 선점 효과가 커서 영향력이 크지 않을 것으로 파악하고 있음. 다만, 후발주자인 네이트와 SKT, 삼성전자의 서비스 경쟁 부담

[ 클라우드 서비스 ]

포털 사업자	통신 사업자	제조사
 네이버 N드라이브  다음 클라우드 네이트 준비 중	 KT 유클라우드  LG U+ U+Box SKT T백 플러스 (T클라우드로 확장, 하반기 출시 예정)	 애플 아이클라우드 (하반기 출시 예정) 삼성전자 준비 중
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 포털 간 용량 경쟁</li> <li>▪ E메일, 캘린더, 주소록 등 자사 서비스 연동으로 경쟁력</li> <li>▪ 자동 동기화 기능 추가</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 통신사의 멀티 플랫폼(TV, 모바일, 웹)의 통합 서비스를 구현을 위한 전략 플랫폼</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 자사 멀티 디바이스 간 손쉬운 동기화 제공</li> </ul>

\* Source : 각 신문 기사 참조

## 3. 모바일 메신저 동향

- 모바일 – PC 연동, OS별 크로스플랫폼 지원 등 모바일 메신저가 N스크린 서비스로의 전환 시도
  - 카카오톡으로 대표되는 모바일 메신저 서비스가 무료 메시징 기능에서 대용량 파일 전송 서비스, SNS와 결합하여 기능이 확대되고 있으며 포털과 통신 사업자, 제조사의 잇단 출시로 경쟁이 치열화되고 있음
  - 모바일 메신저는 각 사 서비스와 기능을 연동하는 소셜 허브로 전략화 되고 있으며, 향후 다양한 디바이스 간 연결되는 N스크린 플랫폼으로 진화할 것으로 예상

[ 모바일 메신저 서비스 ]

3rd party	통신 사업자	제조사
 카카오톡  다음 마이피플  네이버 톡	 KT 올레톡  LG U+ 와글 SKT 연내 출시 예정	 팬택 스카이미 (클라우드 기능 추가)  애플 아이메시지 (연내 출시 예정) 삼성전자 준비 중
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 모바일 – PC 연동</li> <li>▪ 네이버 톡의 경우 자사 카페, 블로그, SNS와 연동</li> <li>▪ 다음 마이피플은 통화 기능 제공</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ SNS 기능 강화</li> <li>▪ OS별 크로스플랫폼 지원</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 스마트폰 내 기본 탑재</li> <li>▪ 동일 기종 사용자 간 이용 한계</li> </ul>

## 4. 통합 미디어 플랫폼 동향

- 동영상과 음원 위주로 N스크린 구현이 가능한 통합 미디어 플랫폼 구축이 진행 중
- 영화, TV 프로그램, 뮤직 비디오 등의 콘텐츠를 스마트폰, 태블릿PC, PC, TV 등 다양한 디바이스에서 끊김 없이 즐길 수 있는 서비스 오픈
- 기술적 보완, 호환 가능한 다양한 단말기 출시, 양질의 콘텐츠 수급, 수익 모델 개발 등의 문제점 보완이 필요하지만 향후 동영상 기반의 통합 광고 플랫폼으로 기능할 것으로 예상

### [ 통합 미디어 플랫폼 ]

SKT-Nate '호핀'	KT-KTH '플레이'	CJ 헬로비전
		
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 스마트폰/스마트패드: 안드로이드 앱 기반 (스마트폰의 경우 현재 호핀 전용 폰만 가능)</li> <li>■ PC: 웹사이트를 통한 서비스 제공</li> <li>■ TV: 호핀 전용 서비스 Kit 을 통한 서비스 제공</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 스마트폰/스마트패드: 애플, 안드로이드 앱 기반</li> <li>■ PC: 웹사이트를 통한 서비스 제공</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 스마트폰/스마트패드: 웹, 애플, 안드로이드 앱 기반</li> <li>■ PC: 웹사이트를 통한 서비스 제공</li> <li>■ TV: 스마트TV 앱을 통한 서비스 제공</li> </ul>

## 5. N스크린 서비스와 광고 전망

- N스크린 서비스 구현에 따라, 광고의 통합화와 체험형으로 진화 예상
- 현재까지는 뚜렷한 수익 모델 없이, 개별적으로 서비스가 구축되고 있는 단계
- 향후 N스크린 서비스의 광고는 다양한 디바이스 간 이용 패턴 분석을 기반으로 개인화된 타겟 마케팅화될 것으로 예상하며, 크로스 디바이스 간 네트워크 강화로 소셜 광고 효과를 극대화할 것으로 보임
- 기술력의 발달로 일방향적인 광고 형태가 아니라 게임과 엔터테인먼트 요소가 가미된 체험형 광고 형태로 진화 예상

[ N스크린 서비스와 광고 ]





# More than Expected!

We differentiate your business  
with network advertising service **nasmedia**

No.1  
Digital Media Rep.

**nasmedia**